

Technische:r Berater:in | Sales Manager:in Natursteinhandel (m/w/d) **1010 Wien | Teilzeit oder Vollzeit**

Wir zählen zu Europas führenden Natursteingroßhändlern. Als Direktimporteur bieten wir ein außergewöhnliches Portfolio an hochwertigen Materialien sowie kundenorientierten Lösungen für Architektur, Bau und Design.

Für unseren Wiener Showroom am Salzgries suchen wir eine **vertriebsstarke und technisch versierte Persönlichkeit** mit **echtem Bezug zur Branche** – idealerweise aus dem **Natursteinhandel, Baustoffhandel, Architektur-, Bau- oder Steinmetzumfeld**.

Gesucht wird kein reiner Allgemeinvertrieb, sondern jemand, der **Material, Anwendung, Kundenbedürfnisse und Verkaufsprozesse** wirklich versteht und mit Kompetenz, Stil und Abschlussstärke verbindet.

Ihre Aufgaben

- Verkauf und technische Beratung im Wiener Showroom am Salzgries 11
- Betreuung und Ausbau von Großkunden im Raum Wien
- Fachkundige Beratung von B2B- und B2C-Kunden mit Gespür für Material, Ästhetik und technische Anwendung
- Erstellung, Nachverfolgung und Abschluss von Angeboten
- Selbstständige Auftragsabwicklung und laufende Kundenbetreuung
- Kaufmännische und organisatorische Abwicklung des Verkaufsalltags – von Angebot über Auftrag bis Faktura
- Enge Zusammenarbeit mit Lager, Einkauf und Innendienst
- Aktive Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie gezielte Gewinnung neuer Kundenkontakte

Ihr Profil

- **Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb oder in der technischen Kundenberatung**
- **Erfahrung im Natursteinhandel, Baustoffhandel, Steinmetzbereich, Baumfeld, Architektur oder Interior-Bereich**
- Technisches Verständnis für Materialien, Anwendungen, Ausführungen und Kundenlösungen
- Sicherheit in der Angebots-, Auftrags- und Fakturaabwicklung
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Zahlenverständnis, kaufmännisches Denken und organisatorische Stärke
- Gute EDV-Kenntnisse, insbesondere Outlook, Word, idealerweise auch SAGE Office Line
- Selbstständige, strukturierte und verlässliche Arbeitsweise

- Stilvolles, sicheres und professionelles Auftreten
- Abschlussstärke, Eigeninitiative und ein gutes Gespür für Menschen und Situationen

Besonders passend für diese Position sind Bewerber:innen mit Hintergrund als

- Natursteinverkäufer:in
- technische:r Verkäufer:in im Baustoffhandel
- Steinmetzmeister:in oder Steinmetztechniker:in
- bautechnische:r Berater:in
- Architekt:in / Innenarchitekt:in mit ausgeprägter Vertriebsorientierung

Wir bieten

- Einen attraktiven Arbeitsplatz in bester Wiener Lage
- Fixe Arbeitszeiten von Montag bis Freitag im Zeitraum zwischen 10:00 und 17:00 Uhr, übrige Zeit flexibel einteilbar
- Ein vielseitiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Direkten Kundenkontakt in einem hochwertigen architektonischen Umfeld
- Unterstützung bei fachlicher und persönlicher Weiterbildung
- Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen Unternehmen
- Monatsbruttogehalt ab EUR 4.000,- auf Basis Vollzeit, mit klarer Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung je nach einschlägiger Branchenerfahrung, technischer Qualifikation und Vertriebsstärke. Zusätzlich attraktive erfolgsabhängige Provision.
- Provisionszahlungen von ca. **EUR 1.000,- pro Monat**
- Freie Fenstertage sowie Samstag und Sonntag immer frei

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

km@moerznaturstein.com

Diese Position richtet sich ausdrücklich an Bewerber:innen mit einschlägigem Bezug zu Naturstein, Baustoffen, Bau, Architektur oder technischem Vertrieb. Bewerbungen ohne entsprechenden Hintergrund können leider nicht berücksichtigt werden.